

УДК 339.9

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН, КАК ЭВОЛЮЦИОННАЯ ПЕРЕМЕНА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Прусова Вера Ивановна, канд. экон. наук, доц.,
МАДИ, Россия, 125319, Москва, Ленинградский пр., 64, archive@madi.ru.

Горбачева Виктория Вячеславовна, студент,
МАДИ, Россия, 125319, Москва, Ленинградский пр., 64, vika.00211@gmail.com.

Аннотация. Данная статья посвящена освещению современного положения транснациональных корпораций (ТНК) развивающихся стран и их влияния на мировую экономику. В статье приведены: полное определение ТНК, история развития ТНК, их положительные и отрицательные стороны. Основное внимание авторы уделили условиям становления ТНК в развивающихся странах, как правило, связанным с проблемой вмешательства ТНК в дела государства. Помимо этой проблемы, необходимо учитывать отсутствие своей хорошо развитой технологической базы, выбор территории для расположения ТНК. В статье обосновывается мысль о том, что создание ТНК, ставит своей основной целью вывоз полезных ископаемых в качестве сырья, это становится особенно выгодным тем ТНК, которые расположены на территории других государств. Помимо сырьевых задач, ТНК, на территории развивающихся стран, тем не менее, обладают высоким потенциалом к развитию и в ближайшей перспективе могут составить конкуренцию высокоразвитым государствам.

Ключевые слова: транснациональные корпорации, развивающиеся страны, инвестиции, ППИ.

TRANSNATIONAL CORPORATIONS OF DEVELOPING COUNTRIES AS AN EVOLUTIONARY CHANGE IN THE WORLD ECONOMY

Prusova Vera I., Ph.D., associate professor,
MADI, 64, Leningradsky Prosp., Moscow, 125319, Russia, archive@madi.ru.

Gorbacheva Victoria V., student,
MADI, 64, Leningradsky Prosp., Moscow, 125319, Russia, vika.00211@gmail.com.

Abstract. This article is devoted to the current situation of transnational corporations (TNCs) in developing countries and their impact on the world economy. The article presents: the full definition of TNCs, the history of the development of TNCs, their positive and

negative sides. The authors focused on the conditions for the formation of TNCs in developing countries, usually associated with the problem of TNC interference in state affairs. In addition to this problem, it is necessary to take into account the lack of its well-developed technological base, the choice of territory for the location of TNCs. The article substantiates the idea that the creation of TNCs, sets as its main goal the export of minerals as raw materials, it becomes especially profitable for those TNCs that are located on the territory of other states. In addition to raw materials tasks, TNCs in the territory of developing countries, however, have a high potential for development, and in the near future can compete with highly developed states.

Key words: transnational corporations, developing countries, investment, PPI.

Введение

Транснационализация хозяйственной жизни является важным элементом мировой экономики. В эпоху глобализации, данный процесс является ключевым в вопросе повышения конкурентоспособности национальных компаний и их успешного функционирования в системе международного внешнеэкономического комплекса. Именно транснационализация обусловила появление международных компаний нового формата – транснациональных корпораций (ТНК). Исторически сложилась практика: в случае употребления понятия «транснациональные корпорации», под этим негласно подразумеваются крупнейшие компании развитых стран. При этом, до 80-х XX века, это было вполне оправданным, так как экономика развивающихся стран, не обладала достаточным потенциалом для вывоза прямых иностранных инвестиций за рубеж, что в свою очередь является основным инструментом на пути создания собственных ТНК. Но ситуация изменилась. Бурный рост торгового оборота позволил наиболее «успешным» развивающимся странам не только преодолеть экономическую отсталость, но и составить серьезную конкуренцию на международных рынках.

Влияние транснациональных корпораций на мировое хозяйство

Транснациональными корпорациями принято называть такие компании, которые владеют производственными филиалами в различных странах, то есть в их распоряжении находятся зарубежные активы,

посредством которых они могут оказывать влияние на какую-либо сферу экономики. По мере распространения и усиления роли ТНК в мировой экономике, для обозначения процесса создания международных корпораций подобного рода было принято понятие транснационализации хозяйственной жизни. В основе транснационализации мировой экономики лежит международное разделение труда и интернационализация труда и капитала, которая, в свою очередь обуславливает, развитие устойчивых связей между странами, с одной стороны и установление взаимозависимости экономик, с другой [1]. Также стоит обратить внимание на отличительные признаки ТНК, которые обуславливают принадлежность компании к рассматриваемой форме ведения бизнеса на международном уровне:

- 1) корпорация контролируется одним руководящим центром (материнской компанией);
- 2) в состав ТНК входят дочерние компании, находящиеся в двух или более странах;
- 3) все дочерние компании взаимосвязаны, между ними осуществляется процесс обмена ресурсами, знаниями, наработками.

Свою историю транснациональные корпорации ведут с конца XIX века. За это время ТНК прошли несколько этапов развития: от картелей и синдикатов на первом этапе, трестов - на втором этапе, концернов и конгломератов – третий этап, глобальные корпорации - четвертый и ТНК - на пятом этапе [2]. Наиболее широкое распространение данный процесс получил после Второй мировой войны, в момент, когда отношения между странами вышли на совершенно новый уровень и отчетливо проявилась граница между странами с высоким и низким капиталом, что стало отправной точкой на пути соединения национального и зарубежного производства. Предлогом для экспансии ТНК послужила помощь отстающим, слаборазвитым, а также понесшим большие потери в результате военных действий странам.

У транснациональных корпораций как и у любого явления есть как положительные, так и отрицательные стороны. Поэтому, с одной стороны, ТНК способствуют уменьшению себестоимости производства, а, следовательно, и цен, а с другой – приводят к концентрации огромных финансовых ресурсов в руках сравнительно небольшого числа компаний. При этом если говорить о сосредоточении в руках ТНК значительных денежных резервов, следует отметить, что это достаточно серьезная проблема, которая может создать угрозу суверенитету различных государств.

Данное обстоятельство можно подтвердить на основании статистических данных, представленных в табл. 1, из которых видно, что годовые доходы ТНК зачастую превосходят ВВП большинства стран, а это свою очередь, говорит о том, что перемещение 1-2% денежной массы, находящейся в распоряжении транснациональных корпораций, может привести к изменению паритета национальной валюты той или иной страны [6]. Кроме всего прочего, ТНК не обременены множеством статусных ограничений, которые сковывают свободу действий различных государств.

Таблица 1

Соотношение годовых объемов оборота транснациональных корпораций и ВВП отдельных стран мира в 2020 г.

Транснациональная корпорация	Отрасль	Выручка, млрд долл.	Государство, соизмеримое ТНК по объему ВВП	ВВП по ППС, млрд долл.
Sinopec Group	Нефтепереработка	407,0	Ирак	401,0
Amazon	Интернет-услуги и розничная торговля	347,9	Дания	343,0
BP	Нефтепереработка	282,6	Мьянма	279,0
Apple	Электроника	260,1	Узбекистан	253,0
Alphabet	Интернет-услуги и розничная торговля	171,7	Болгария	165,0
SAIC Motor	Автомобильная промышленность	122,1	Тунис	120,0
Bosch	Инженерия	87,0	Словения	81,3

Facebook	Интерактивные средства массовой информации и услуги	79,0	Ливан	78,9
Sony	Электроника	76,9	Люксембург	73,9
PepsiCo	Пищевая промышленность	68,6	Замбия	63,1
Vodafone Group	Телекоммуникации	49,8	Босния и Герцеговина	49,3
Tata Motors	Автомобильная промышленность	37,2	Гвинея	36,4
Wistron	Электроника	28,4	Государство Палестина	27,5

В особенности, проблема вмешательства ТНК в дела государства актуальна для развивающихся стран, так как все страны, которые принимают инвестиционные вливания в свою экономику от глобальных компаний и при этом не располагают собственными финансовыми средствами, становятся зависимыми от капитала ТНК, представляющего собой часть их воспроизводственного процесса. Все это ведет к тому, что транснациональные корпорации воздействуют на процесс производства, распределения и сбыта продукции, а это неизбежно влечёт за собой развитие противоречий между экономическими интересами этих стран и интересами ТНК. Стремясь к получению выгоды от своей деятельности, компании, пытаются полностью выработать ресурсы этих стран, ведь развивающиеся страны могут предоставить им дешевую рабочую силу и природные ресурсы. С другой стороны, ТНК обеспечивает инвестиционные вливания в экономику этих стран, что способствует развитию промышленной сферы страны, но, как и говорилось ранее, это порождает зависимость развивающейся страны от иностранного капитала и, в конечном итоге, приводит к лоббированию компаниями своих политических и экономических интересов [3].

Роль развивающихся стран в мировой системе ТНК

Становление ТНК в развивающихся странах, как правило, происходило по заранее определенному сценарию. Для начала

функционирования международной корпорации такого уровня, необходимо наличие технологической базы. В соответствии с тем, что развивающиеся страны не обладают соответствующими производственными мощностями, на первых порах они приобретают устаревшие технологии развитых стран. По мере достижения ТНК развивающихся стран определенных экономических показателей, полученные технологии совершенствуются и закладываются в основу развития наукоемких отраслей данных стран. Данная практика особенно распространена в странах Китая, Индии и других азиатских странах.

На следующем этапе развивающиеся страны выбирают территорию, на которых будут располагаться их ТНК. При чем, подавляющее большинство развивающихся стран, переняли опыт развитых государств и располагают дочерние компании за пределами своих владений, как правило, в странах с аналогичным уровнем экономического развития, близких к ним по географическому или этнокультурному признаку. Так, направляя прямые инвестиции в другие страны своего региона, ТНК имеют шанс снизить издержки производства и избежать воздействия кризисных явлений в национальной экономике (высокую инфляцию). Именно поэтому, в странах с низким уровнем ВВП на душу населения, например, в Танзании, Бангладеш, Мьянме преобладают ТНК из других развивающихся стран, которые полностью реализуют свои конкурентные преимущества, используя дешевый труд и льготный доступ своей продукции на рынки развитых стран [4]. Чаще всего к методу проникновения на рынки развитых стран через бедные государства, на территории которых предусмотрены особые льготы, прибегает Китай, поставляя при этом не только свое оборудование, инженеров и техников, но и низкоквалифицированную рабочую силу, решая, тем самым, проблему занятости в своей стране.

При этом развивающиеся страны, создавая свои предприятия за рубежом посредством прямых инвестиций, преследуют цели аналогичные ТНК развитых стран. Так они пытаются закрепиться на новых рынках, восполнить дефицит природных ресурсов и повысить эффективность производственной деятельности за счет снижения производственных издержек, что в свою очередь позволит увеличить конкурентоспособность продукции на мировом рынке. Также можно отметить, что большинство ТНК развивающихся стран по своим масштабам и имеющемуся капиталу совершенно несопоставимы с ТНК развитых стран. Но это только на первый взгляд известно, что ТНК, штаб-квартиры которых расположены в Китае, Вьетнаме, Индии, Индонезии, Бразилии и других развивающихся странах достаточно быстро осваивают внешние рынки и наращивают объем прямые иностранные инвестиции (ПИИ).

По данным доклада ЮНКТАД за 2018 год, можно проследить динамику изменения ввоза и вывоза ПИИ. При этом отметим, тот факт, что активный вывоза капитала из страны (в особенности, если говорить об азиатских и латиноамериканских странах) свидетельствует об их динамичном экономическом развитии. В настоящее время (на 2020 год) на них приходится 28,4% вывоза ПИИ. Именно возросшая экономическая и финансовая мощь азиатских стран позволила им постепенно перейти от статуса принимающей страны (привлекательного для высокоразвитых государств объекта вложения инвестиций) к статусу мирового инвестора [5]. В связи с этим ТНК развивающихся стран все активнее инвестируют свои средства в проекты, направленные на повышение эффективности в освоении рынков сбыта за рубежом. Основными причинами для сокращения доли вывозимого капитала за рубеж для развивающихся стран являются снижение цен на сырье и обесценивание национальной валюты, а также возможные геополитические риски. По прогнозам ЮНКТАД пандемия COVID-19 значительно скажется на поступлении иностранных

инвестиций в азиатские и африканские страны. В связи с падением цен на нефть, цены на сырье, по предварительным прогнозам, упадут на 25-40%. В случае, когда речь идет о ввозе капитала, отмечается, что для развивающихся стран характерной особенностью является содействие иностранному инвестированию «своих» ТНК на государственном уровне.

В соответствии с тем, что 2020 год существенно повлиял на распределение финансовых потоков между странами без прослеживания какой-либо закономерности. Для более подробного выяснения динамики ввоза и вывоза ПИИ обратимся к данным за 2018 год, который был более устойчив.

На основании данных рис. 1 можно заметить, что приток ПИИ в развивающиеся страны оставался достаточно стабильным, что хорошо прослеживается по 20 лидерам в получателях (общее увеличение по странам составило 2%). В результате этого увеличения и аномального сокращения ПИИ в развитых странах доля развивающихся стран в глобальных ПИИ увеличилась до рекордных 54%.

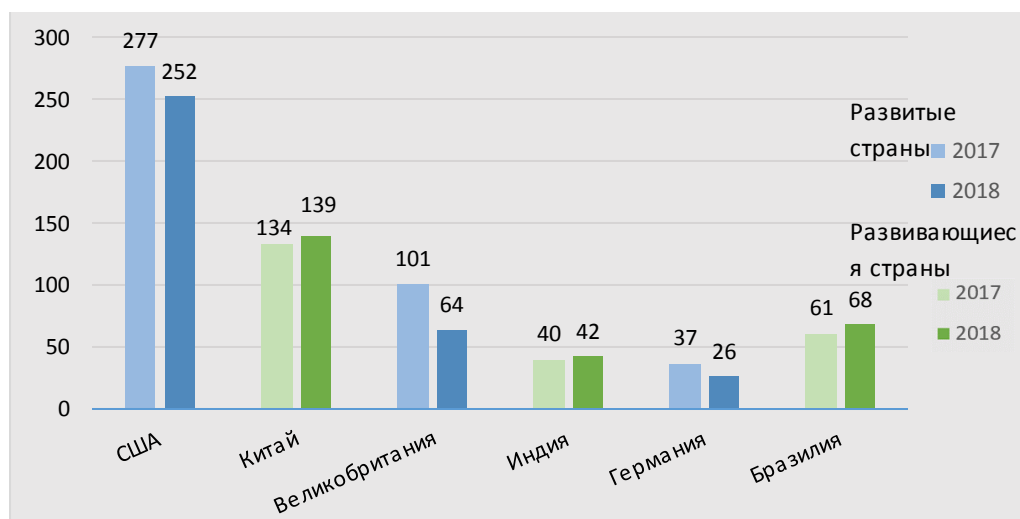


Рис. 1. Приток ПИИ в 20 крупнейших получателей, 2017 и 2018 гг. (млрд долл.)

Что же касается вывоза ПИИ (рис. 2), то для развивающихся стран, наступили не самые лучшие времена. Это доказывает тот факт, что иностранные инвестиции этих стран сократились на 10%. Экспорт ПИИ из

развивающихся стран Азии снизился на 3%; китайские инвестиции снижались второй год подряд.

Предварительным выводом из приведенных данных можно считать, что, несмотря на то, что по движению ПИИ в развивающихся странах не всегда прослеживается динамика роста, тем не менее, многие страны с данным типом экономики приближаются к уровню развитых стран как по ввозу, так и по вывозу инвестиций за рубеж. Об этом также свидетельствует доклад ЮНКТАД за 2016 год, который стал наиболее благоприятным для развивающихся стран, ввиду относительно стабильного валютного курса и цен на сырье. Благодаря этому, потоки из развивающихся стран Азии увеличились на 7%, а китайские компании, впервые заняли второе место по величине инвестиций в мире (потоки ПИИ из Китая увеличились на 44%).

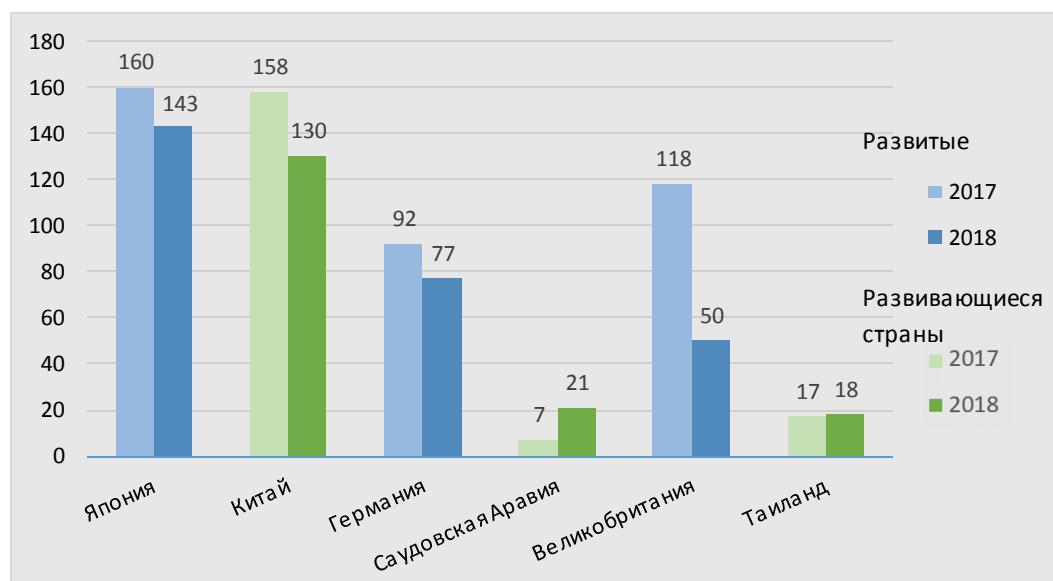


Рис. 2. Вывоз ПИИ из 20 крупнейших инвесторов за 2017 и 2018 гг. (млрд долл.)

Заключение

Таким образом, можно сделать вывод, что ТНК развивающихся стран обладают высоким потенциалом к развитию и на данный момент составляют серьезную конкуренцию высокоразвитым государствам. Все это стало возможным за счет роста оборота международной торговли,

который требовал от развитых стран увеличения вложений в свои дочерние компании, находящиеся на территории стран с отсталой, слабо развитой экономикой. При этом наиболее «успешные» развивающиеся страны сумели воспользоваться данным обстоятельством и, благодаря присутствию ТНК на их территории, смогли перенять опыт эффективного управления предприятием, усовершенствовать свою научно-техническую базу, а также зарекомендовать себя на рынке в статусе производителя продукции. Впоследствии развивающиеся страны стали активно участвовать в вывозе ПИИ и применять транснациональные формы ведения бизнеса [7].

И хотя, до настоящего времени между ТНК развитых и развивающихся стран все еще сохраняется большой разрыв, тем не менее, на долю ТНК развивающихся стран приходится около трети всего мирового производства. Предполагается, что в дальнейшем при усилении зарубежной экспансии ТНК из развивающихся стран, это может привести к возрождению политики протекционизма в странах ЕС и США.

Список литературы

1. Кузнецов, А.В. ТНК - усиление международной роли или усложнение адаптации к трендам мирового развития? / А.В. Кузнецов // Пленарное заседание. Мировое развитие: проблемы предсказуемости и управляемости. – 2019. – С. 154-158.
2. Шимко, П.Д. Экономика транснациональной компании: учебник и практикум для вузов / П.Д. Шимко. – М.: Издательство Юрайт, 2020. – 339 с.
3. Дронова, О.Б. Состояние и тенденции развития зарубежных транснациональных корпораций / О.Б. Дронова, Ж.М. Козлова // Экономические отношения. – 2019. – Том 9. – № 2. – С. 573-588.
4. Сапунцов, А.Л. Типологические характеристики экспансии многонациональных предприятий развивающихся стран в экономику Африки / А.Л. Сапунцов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – №9. – С. 132-139.
5. Доклад о мировых инвестициях 2020. – URL: https://unctad.org/system/files/official-document/wir2020_overview_ru.pdf (дата обращения: 21.04.2020).

6. Прусова, В.И. Проблемы логистических компаний в условиях нестабильной экономики / В.И. Прусова, А.О. Тимофеева, А.С. Булыкина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 12-2 (70). – С. 238-242.
7. Анализ деятельности ТНК в развитых и развивающихся странах. – URL: https://vuzlit.ru/1110669/analiz_deyatelnosti_razvityh_razvivayuschih_sya_stranah

References

1. Kuznetsov A.V. *Plenarnoye zasedaniye. Mirovoye razvitiye: problemy predskazyemosti i upravlyayemosti*, 2019, pp. 154-158.
2. Shimko, P.D. *Ekonomika transnatsional'noy kompanii* (Economics of a multinational company), Moscow, Yurayt Publishing House, 2020, 339 p.
3. Dronova O.B., Kozlova Zh.M. *Ekonomicheskiye otnosheniya*, 2019, Vol. 9, no. 2, pp. 573-588.
4. Sapuntsov A.L. *Rossiyskiy vneshneekonomicheskiy vestnik*, 2017, no. 9, pp. 132-139.
5. URL: https://unctad.org/system/files/official-document/wir2020_overview_ru.pdf
6. Prusova V.I., Timofeeva A.O., Bulykina A.S. *Ekonomika i biznes: teoriya i praktika*, 2020, no. 12-2 (70), pp. 238-242.
7. URL: https://vuzlit.ru/1110669/analiz_deyatelnosti_razvityh_razvivayuschih_sya_stranah

Рецензент: М.А. Жидкова, канд. экон. наук, доц., МАДИ